

# MRS.SPORTY FRANCHISE | FACT SHEET

## ÜBERNAHME MRS.SPORTY CLUB IN ÖSTERREICH:

Welche Potenziale in der Übernahme eines bestehenden Fitnessstudios stecken. Erfahren Sie wie viele Vorteile Ihnen ein Mrs.Sporty Clubtransfer bringt.

MRS.SPORTY  
*Franchise*



## MRS.SPORTY FRANCHISE-SYSTEM |

FÜR SPORTBEGEISTERTE UND IHRE SELBSTSTÄNDIGKEIT.

Mit dem Konzept von Mrs.Sporty Franchise schnell und einfach ein



*“Ich habe bereits drei Mrs.Sporty Clubs in Niederösterreich übernommen und zum Erfolg geführt.”*

> Elvira Kölbl-Catic

## MRS.SPORTY CLUBÜBERNAHME – EINFACH UND SCHNELL IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT

Bei einer Existenzgründung stehen viele ToDos auf der Liste, die Step by Step abgearbeitet werden müssen. Zu einem sehr frühen Zeitpunkt steht die Überlegung an: Wo betreibe ich mein Fitnessstudio und wie finde ich die passende Immobilie?

*„Aufgrund der sehr hohen Anzahl von Franchise-Partnern im Mrs.Sporty System, ergibt sich für neue Franchise-Nehmer immer mal wieder die Chance einen bestehenden Mrs.Sporty Club zu übernehmen.“*

Die Übernahme bringt Vorteile und Potenziale mit sich. Finden Sie in unserem Fact Sheet heraus, welche es sind! Anhand von einfachen Erläuterungen und Hinweisen können Sie entscheiden, ob eine Übernahme in Ihrer Region oder bestenfalls in Ihrer Stadt für Sie interessant ist.

Jetzt 5 Vorteile kennenlernen!



# NEUERÖFFNUNG VS. ÜBERNAHME I

## 5 Vorteile einer Mrs.Sporty Club Übernahme

### 1. ZEITLICHE REALISIERUNG

- ✓ Im Vergleich zu einer Neuöffnung, sind Sie mit der Übernahme eines Fitnessstudios deutlich schneller Inhaber/in eines Mrs.Sporty Clubs.
  - Realisierung einer Neuöffnung an einem neuen Standort: 8-12 Monate
  - Realisierung einer Übernahme an einem bestehenden Standort: 3-4 Monate

### 2. BUSINESSPLAN

- ✓ Betriebswirtschaftliche Analyse (BWA) von dem Steuerberater des Fitnessstudio-Inhabers, der den Mrs.Sporty Club zum Verkauf anbietet: Sie erhalten Einsicht in vergangene und aktuelle Umsätze sowie Kosten.
- ✓ Diese Transparenz (BWA-Daten) zum Fitnessclub gibt Ihrer Bank Sicherheit. Zahlende Mitglieder existieren bereits.
- ✓ Sie erzielen sofort Umsätze nach der Übernahme.
- ✓ Im Vergleich zu einer Neuöffnung fällt das Gesamtinvestment in der Regel geringer aus.
- ✓ Ableitung von Potenzialen zur Umsatzsteigerung ist gut möglich:
  - Maßnahmen zur Mitgliedergewinnung,
  - Umsetzung des neuen Trainingskonzepts von Mrs.Sporty:
    - Einführung von funktionellem Training (Umstellung von hydraulischen Fitnessgeräten auf digitale Smart Trainer)
    - Einführung von diversen Produktneuerungen
    - Erweiterung der Öffnungszeiten
- ✓ Ableitung von Potentialen zur Kostensenkung ist gut möglich.

### 3. STANDORT UND IMMOBILIE

- ✓ Sie übernehmen einen von der Mrs.Sporty Franchisezentrale bereits geprüften und freigegebenen Standort.
- ✓ Lokal etablierter Standort durch Vorbesitzer: Markenbekanntheit gut bis sehr gut.
- ✓ Ersparnis von Maklergebühren aufgrund nicht notwendiger Immobiliensuche.
- ✓ Besonders in Ballungsräumen kann der Zeitaufwand für das Finden einer Immobilie sehr hoch sein.
- ✓ Mietvertrag liegt vor: Ggf. ist der Eintritt in die Immobilie zu den gleichen Konditionen möglich. Oft liegt die Miete durch langjährigen Mietvertrag unter dem Marktniveau.
- ✓ Umbau- und Renovierungsarbeiten, die bei Neueröffnungen oft anfallen, sind nur in geringem Umfang nötig oder sogar gar nicht.
- ✓ Inventar des zum Verkauf stehenden Fitnessstudios kann vollständig oder teilweise übernommen werden.

### 4. PERSONAL

- ✓ Das bestehende Club-Team wird Sie ab dem ersten Tag der Übernahme unterstützen. Für Sie entfällt die Personalsuche und vor allem die Einarbeitung von neuen Mitarbeitern:
- ✓ Sie greifen zusätzlich auf ein von Mrs.Sporty geschultes Team zurück. Ihre Mitarbeiter:
  - kennen die Prozesse, Arbeitsabläufe und Standards.
  - wenden Verkaufstechniken an und haben bereits Promotion-Aktionen durchgeführt.

Mitarbeiter haben bereits eine Bindung zu den Mitgliedern aufgebaut und wirken positiv auf eine evt. eintreffende Fluktuation der Mitglieder aufgrund des Inhaberwechsels.

## 5. MITGLIEDERGEWINNUNG

- ✓ 4 Wochen fokussierte Mitgliedergewinnung nach Clubübernahme mit speziell entwickelten und effektiven Marketingkampagnen.
- ✓ Auffrischung und Erweiterung des Kooperationsnetzwerks.
- ✓ Zurückgewinnung von ehemaligen Mitgliedern aufgrund positiver Wirkung einer Neueröffnung an einem bestehenden Standort.
- ✓ Kommunikation über Umstellung auf individuelles, funktionelles Training im Club sowie die Erweiterung der Öffnungszeiten und Einführung der Plus-Programme führen zu mehr Neumitgliedern (Werbemittelpaket vorhanden).
- ✓ Der bereits existierende Mitgliederstamm sorgt täglich für eine belebte Stimmung, so dass Neumitglieder direkt eine angenehme Atmosphäre spüren.

## ERFAHRUNGSBERICHT EINER MRS.SPORTY CLUB-ÜBERNAHME

*Erfahrungsberichte von Mrs.Sporty Franchise-Partnern, die bereits einen Fitnessclub für Frauen übernommen haben, sind für Interessenten ebenfalls hilfreich.*

*Erfahren Sie abschließend, wie Marion Scheiterer sich ihren Traum von der Selbstständigkeit mit der Übernahme des Mrs.Sporty Clubs in Wolkersdorf verwirklicht hat.*





## *Übernahme Mrs.Sporty Club in Wolkersdorf Niederösterreich*

Die Nachfolgerin Marion Scheiterer ist für das Franchisesystem Mrs.Sporty Österreich ein echter Glücksgriff. Marion Scheiterer, 44 und Mutter eines Sohnes, hat viele Jahre in den Bereichen Tourismus und Unternehmensberatung gearbeitet. Nach einem schweren Reitunfall will sie mit dem Mrs.Sporty Training schnell wieder fit werden. Dann verliebt sie sich so sehr in das Konzept, dass sie bald ihren eigenen Club in Österreich eröffnen will. Zur gleichen Zeit steht ein Mrs.Sporty Club in Wolkersdorf zum Verkauf. Für Marion Scheiterer ein echter Glücksgriff.

3 ½ Jahre haben die Vorbesitzer den Wolkersdorfer Mrs.Sporty Club bereits erfolgreich geführt, bevor sie ihn aus Zeitmangel und privaten Gründen abgeben mussten. Für Marion Scheiterer genau zum richtigen Zeitpunkt. Denn sie befand sich gerade auf der Suche nach einem passenden Standort. Als sie den Club das erste Mal betrat, war ihr sofort klar: Der ist es! „Die Lage des Studios war perfekt – gerade einmal 10 Fahrminuten von mir zuhause entfernt. Als ich reingegangen bin, habe ich direkt gedacht: Wow, der Club ist so schön! Er war genau so gestaltet, wie es mir gefällt. Es war Liebe auf den ersten Blick“, erinnert sich die Österreicherin.

Die Absprache mit den Verkäufern und die Übergabe liefen sehr strukturiert ab. Sie bekam sämtliche Fakten und Einsichten, die sie für ihre Kaufentscheidung brauchte. „Mein Mann und ich haben uns bis zum Schluss immer gefragt: Wo ist der Haken? Aber es gab keinen. So kam es, dass ich im Juli 2017 den Club übernehmen konnte“, erzählt Marion Scheiterer. Mrs.Sporty begleitete die Übernahme und stellte die Verträge zur Verfügung, das gab der Gründerin zusätzlich Sicherheit.



*„Wir lieben es, gemeinsam Frauen auf Ihrem Weg in ein gesünderes und sportlicheres Leben zu begleiten und zu unterstützen.“*

## Vorteile für die Nachfolgerin



Für Marion bedeutete es einen großen Vorteil, einen seit über drei Jahren erfolgreichen Club zu übernehmen. Der Kundenstamm war bereits vorhanden. Die Marke Mrs.Sporty und der Club waren den Wolkersdorferinnen längst bekannt. Die Suche nach einer passenden Immobilie und ein Umbau haben sich dadurch ebenfalls erübrigt. So konnte sie direkt in das laufende Geschäft einsteigen und von Anfang an Umsatz erzielen.

Die Übernahme ist mittlerweile schon länger als ein Jahr her und die Unternehmerin ist glücklich mit ihrer Entscheidung. Das Verhältnis zum Mitarbeiter-Team und den Mitgliedern ist sehr gut. „Die freuen sich immer, wenn ich in den Club komme. Da heißt es: „Schön, dass du da bist, wie geht es dir? Oder sie sagen mir, dass ich meine Arbeit gut mache. Das ist ein tolles Gefühl.“ Auch als Teil eines Franchisesystems fühlt sie sich richtig wohl.

*„Ich bin gerne Unternehmerin, liebe es aber auch, im Team zu arbeiten und brauche den Ideenaustausch. Beim Franchise gehört das alles dazu. Ich genieße die Gemeinschaft, habe aber trotzdem die Freiheiten einer Unternehmerin.“*

MRS.SPORTY  
Franchise

**E-Mail:** [franchise@mrssporty.com](mailto:franchise@mrssporty.com)

**Website:**